

Je veux renforcer ma posture

LES 3 TIPS DU COACH POUR DANSER AVEC LES LOUPS

Les collaborateurs Z arrivent dans vos équipes ... Votre hiérarchie vous demande d'accélérer ... Vos homologues et vos clients vous challengent ... En 2019, vos enjeux managériaux sont élevés ! Il devient urgent de renforcer votre posture pour gagner en influence et en légitimité ! Alors, ça vous dit d'apprendre à danser avec les loups ?

QU'EST-CE QU'UNE POSTURE MANAGÉRIALE FORTE ?

P Le maître mot, c'est la **solidité** ! Elle repose sur une excellente connaissance de ses forces pour les valoriser ; sur la capacité à donner du sens et susciter la confiance; sur la capacité d'influence pour porter ses projets !



manager... ouf ! **Le coach vous donnera les clés du management interGen !**

«Un grand dirigeant commande par l'exemple et non par la force.» Sun Tzu

Solide, authentique, congruente, claire ... Votre posture doit vous ressembler, renforcer votre leadership. Et ça se travaille !

COMMENT DEVENIR UN BON DANSEUR ?

R évélez un leadership rassurant !

Quoi de plus simple qu'un diagnostic de personnalité pour caractériser votre leadership ! Vous devez ensuite l'incarner avec authenticité : attitudes, compétences, valeurs, etc... au service de vos objectifs, de votre vision. Et enfin, gérez votre énergie utilement, l'alimenter pour gagner en puissance relationnelle !

Le coach vous accompagnera dans la découverte de vos talents et l'expression de votre pépite !

D evenez un pro de la cohabitation générationnelle !

C'est clair : vous devez réduire le choc des générations, tirer profit des différences pour mobiliser votre équipe interGen sur des projets partagés ! Promouvoir la diversité, une culture commune, manager les émotions et les conflits, devenir un manager coach Et un e-

I nfluencez avec intégrité et authenticité !

Portez vos valeurs en bandoulière pour gagner en authenticité ; elles vous aideront à vous positionner, à décider ! Etre équilibré, c'est aussi une des clés de la solidité : faites respecter vos vrais priorités pro et perso. Enfin, utilisez les éléments de langage de la persuasion pour susciter l'intérêt et l'attention de vos interlocuteurs !

Le coach vous guidera dans la découverte de vos valeurs et priorités et vous entrainera à la posture d'influence intègre.

R enforcez votre solidité !

Gardez en tête le triptyque : tête/cœur/corps : donner du sens / être à l'écoute / s'engager dans l'action avec courage et énergie !

© Géraldine Dupont Calvier



Besoin de rencontrer le coach pour une séance sur le sujet ?

www.geraldine-dupont-calvier.fr